

Wir sind ein noch junges aber bereits international erfolgreiches Unternehmen im Bereich der Gasinstallationstechnik. Die Vertriebsgesellschaft vertreibt teils über eigene Niederlassungen, teils über Vertriebspartner ein hochwertiges und innovatives Gasinstallationssystem.

Zur Verstärkung unseres Teams in Deutschland suchen wir

---

## Key Account Manager (m/w)

(Schwerpunkt Planer, Wohnungsgenossenschaften, etc.)

**Einsatzgebiet:** Deutschland NORD (NRW, Niedersachsen, Schleswig- Holstein, Teile Hessen, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Berlin)

### Aufgabengebiet:

- Umsetzung der Unternehmensstrategie Deutschland
- Kunden- und Umsatzverantwortung für Key Accounts
- Kundenakquise / -betreuung sowie Aufbau langfristiger Beziehungen zu Kunden (Planer, Wohnungsgenossenschaften, etc. als auch Erdgasversorger / Stadtwerke)
- Projektbetreuung: Ausarbeitung von Projekten, Erstellung von Materiallisten
- Professionelles und proaktives Kundenmanagement inkl. führen und pflegen der Kundendatenbank, Bedarfsanalysen,...
- Vorträge und Schulungen bei diversen Institutionen (Stadtwerke, Versorger, Meisterschulen, Berufsschulen, Innungen etc.)
- Marktbeobachtung und Präsenz bei relevanten Veranstaltungen
- Zusammenarbeit mit Industrievertretungen und deren Planern, GH Planer-Betreuung

### Anforderungsprofil:

- Idealerweise Kombination technischer und wirtschaftlicher Kenntnisse (mind. kaufm./techn. Lehre (Installateur) bzw. kaufm. FH, Zertifikatslehrgang Key Account Management oder Vergleichbares)
- Proaktives, selbständiges Arbeiten
- Hohe kommunikative Fähigkeiten und Vertriebsorientierung
- Zielorientiert und bereit Verantwortung zu übernehmen
- Vortragssicher, verfügen über analytische und konzeptionelle Fähigkeiten.

### Unser Angebot:

- Ein positives und offenes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen
- Eine marktgerechte Entlohnung mit einem variablen Provisionssystem + Diäten
- Firmenauto, PC, Handy (auch zur Privatnutzung)
- Arbeitsbeginn November / Dezember 2016

**Wir freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen!**

Bewerbungen bitte zH Herrn Gerhard Manseder per Post oder E-Mail ([g.manseder@boagaz.com](mailto:g.manseder@boagaz.com) )